

Seminar

Im Einkauf liegt der Gewinn

Optimale Beschaffung im Fuhrparkmanagement



Ihr Trainer: Axel Schäfer

Dipl.-Finanzierungs- und Leasingwirt (VWA). Der Trainer der Autoflotte-Akademie ist Geschäftsführender Gesellschafter der Schäfer & Partner GmbH, Geschäftsführer des Bundesverbandes Fuhrparkmanagement und Herausgeber des „Praxishandbuch Fuhrparkmanagement“. Er besitzt langjährige Erfahrung im Flottenmanagement.

Das Seminar

Im Einkauf liegt der Gewinn. Für das Fuhrparkmanagement ist diese Aussage sicher grundlegend richtig, aber: Sobald Dienstleistungen für den Fuhrpark genutzt werden, ist es wichtig, bei der Beschaffung sorgfältig vorzugehen. Auf den ersten Blick günstig, kann auf den zweiten Blick teuer sein! Bei der Beschaffung im Fuhrparkmanagement sind vielfältige Themen zu beachten. Es geht um Fahrzeuge über Serviceleistungen bis hin zu Managementleistungen, wenn das Fuhrparkmanagement so weit wie möglich outgesourct werden soll.

Ihr Nutzen

Dieses Seminar kann sich rasch lohnen! Wem es gelingt, in seinem Beschaffungsprozess Kosteneinsparungen und Verbesserungen für den eigenen Fuhrpark zu bewirken, wird die bezahlte Seminargebühr mehrfach erwirtschaften! Profitipps ermöglichen Ihnen eine direkte Umsetzung der Seminarinhalte in Ihre Fuhrparkpraxis.

Zielgruppe

Dieses Praktiker-Seminar richtet sich an alle Fuhrparkmitarbeiter und Kollegen, die sich mit der Beschaffung von Fahrzeugen und Dienstleistungen rund um den Fuhrpark befassen. Die Inhalte dieses Seminars sind ausschließlich auf Pkw-Fuhrparks bezogen.

Auszug aus dem Programm:

- **Der Beschaffungsprozess**
- **Fahrzeugbeschaffung – Kauf oder Leasing?**
- **Serviceleistungen – Kauf oder Leasing?**
- **Die Gestaltung einer Ausschreibung**
- **Leasing- und Full-Service-Verträge in der Praxis**
 - **Leasingverträge – welche Vertragsform ist die passende?**
 - **Full Service – Umfang und Nutzen**
 - **Rechnen sich Leasing und Full Service?**
 - **Wichtige Regelungen in Leasingverträgen**
 - **Leasing einkaufen – was sich aus den Leasingraten nicht ergibt; Tipps zur Verhandlung von Leasing-AGB**
 - **Kritische Momente: Unfälle, vorzeitiges Vertragsende etc.**
 - **Beschaffung von Fuhrparksoftware**

Termine

11. Mai 2011 in Mannheim

24. Mai 2011 in Berlin

Jeweils von 10:00 bis 17:00 Uhr. Ortsangaben sind Großraumangaben.

Seminarpreis

Der Teilnehmerpreis von 379,- Euro ermäßigt sich bereits ab der zweiten Person desselben Unternehmens auf 329,- Euro, zzgl. MwSt., inkl. Teilnehmerunterlagen, Tagungsgetränken, Kaffeepause und Mittagessen. Mitglieder des Bundesverbandes Fuhrparkmanagement erhalten ebenfalls den reduzierten Preis von 329,- Euro zzgl. MwSt.

Anmeldung unter www.autoflotte.de/akademie oder unter Telefon +49 (0)89 203043-1262