



Sichere Liquidität – der Weg, der in die Zukunft führt **Kredit verweigert?** **So kommen Sie an Liquidität!**

Der Kreditklemme trotzen

Da Autohäuser im Regelfall nur über ein geringes Eigenkapital verfügen, brauchen sie Bankkredite, um ihre Umsatzabwicklung zu finanzieren. Autohäuser gehören jedoch für Banken zur Gruppe der Risikobranchen. Entsprechend groß ist die „Zurückhaltung“, wenn es darum geht, Kredite, sprich Liquidität zur Verfügung zu stellen. Auf dieser Veranstaltung erfahren Sie, wie Sie angesichts der Wirtschaftskrise Ihren Liquiditätsbedarf am besten decken können.

Ihr Referent



Martin Dieter Herke, selbst gelernter Banker, zeigt Ihnen, wie Sie auch in schwierigen Zeiten erfolgreich mit Banken verhandeln können. Mehr als 25 Jahre Beratungspraxis im Bereich der Autohaus-Finanzierung garantieren praxisnahe Anregungen.

Ihr Nutzen

Unser Experte Martin Dieter Herke zeigt Ihnen Wege, die zur Sicherung Ihrer Liquidität führen – trotz Wirtschaftskrise und einer gewissen Verweigerungshaltung der Banken. Sie erfahren alles über Instrumente, Möglichkeiten und Maßnahmen zur Erhöhung Ihrer Liquidität.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Inhaber, Geschäftsführer und Finanzleiter von freien und markengebundenen Autohäusern.

Orte und Termine

03. November 2009 in Hannover
05. November 2009 in Stuttgart

Jeweils von 10:00 bis 18:00 Uhr.
Ortsangaben sind Großraumangaben.

Teilnahmegebühr

Die Teilnahmegebühr von 299,- Euro ermäßigt sich bereits ab dem zweiten Teilnehmer desselben Unternehmens auf 249,- Euro zzgl. ges. MwSt., inkl. Teilnehmerunterlagen, Kaffeepausen und Mittagessen. **Abonnenten der Fachzeitschrift AUTOHAUS sowie Kunden der FFS GROUP erhalten ebenfalls den ermäßigten Preis von 249,- Euro.**

Nutzen Sie alle Instrumente, Möglichkeiten und Maßnahmen der Innen- und Außenfinanzierung und erhöhen Sie so Ihre Liquidität!

Ihre Top-Themen

- | Die Liquiditätsanalyse: So ermitteln Sie zutreffend die Lage
- | Wie Sie die Working-Capital-Managementprozesse in Ihrem Autohaus optimieren
- | Wenn Außenfinanzierung schwierig ist, nutzen Sie alle Möglichkeiten der Innenfinanzierung
- | Der richtige strategische Ansatz für die Führung eines erfolgreichen Bankgesprächs
- | Wie Sie mit öffentlichen Finanzhilfen und Bürgschaften die Verweigerungspolitik der Bank überwinden können
- | Argumente und Unterlagen, mit denen Sie auch in schwierigen Zeiten die Bank überzeugen
- | Expertengespräch mit Maik Kynast, Geschäftsführer FFS Bank GmbH

Weitere Informationen zur Veranstaltung und Anmeldung finden Sie unter www.autohaus.de/akademie

Mit freundlicher Unterstützung der:

FFS GROUP
BANK LEASING VERSICHERUNG

AUTOHAUS
akademie