

MEHR ERTRÄGE & EFFIZIENZ FÜR IHREN BETRIEB

Nutzen Sie unsere Systeme







INHALT

Serviceannahme mit System	4 – 6
Glasauskunft	7
Lager- und C-Teile- Management	8 – 9
Weiterberechnungsmodell	10 – 13
Werkzeugkostenmanagement	14 – 19
REFILLO[®]mat	20 – 23
Gefahrstoffmanagement	24 – 27
PSA-Management	28
Öl-Wegweiser	29
Autogas	30 – 33
Finanzierungsmodelle	34 – 35



SERVICEANNAHME MIT SYSTEM

Unser Konzept für Ihren Erfolg!

Erhöhen Sie Ihre Werkstattauslastung und die Erträge pro Fahrzeugdurchlauf mit unserem Serviceannahme-Konzept!

Dieser Bereich spielt eine besondere Rolle bei der Kundengewinnung und -bindung. Mit unserem Serviceannahme-Konzept wollen wir genau an dieser Stelle Werkstätten eine unkomplizierte und hilfreiche Unterstützung bieten.

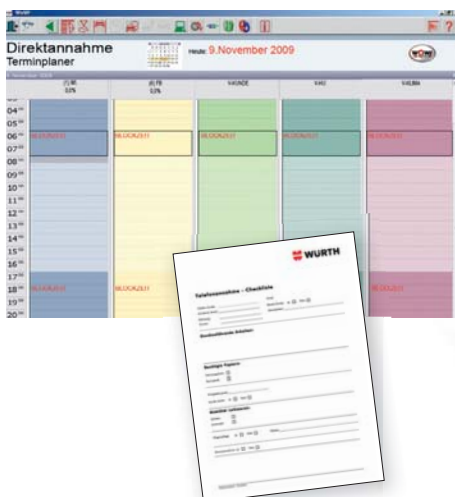
Das Serviceannahme-Konzept ermöglicht Ihnen mehr Profit zu generieren, die Kundenbindung zu erhöhen und dadurch Ihren Kunden als kompetenter Ansprechpartner zur Seite zu stehen.

Regenerieren Sie mehr Umsatz und Ertrag im Service mit den Bausteinen unseres Serviceannahme-Konzepts:

1. Arbeitsplatz „Serviceannahme“

Eine organisierte, übersichtliche Terminplanung und -verwaltung ist für die Serviceannahme unverlässlich:

- Telefonannahme-Checkliste
- Werkstattplaner
- PC-Terminplaner



2. Verkaufshilfen/ Signalisation

Die Vermarktung der angebotenen Leistungen gegenüber Ihren Kunden ist ein wichtiger Bestandteil der Serviceannahme.

Folgende Maßnahmen können wir Ihnen anbieten:

- Werbe- und Plakatständer mit Informationsplakaten
- Scheibendisplay für die Scheibenreparatur
- SmileREPAIR®-Anwendungsdisplay
- Beschilderung der Serviceannahme





3. Werkstattausrüstung

Um optimale Prozesse und eine maximale Effektivität zu gewährleisten empfehlen wir Ihnen folgende Produkte:

- Klimaservicegerät
- Prüfstraße mit Prüfstand und Stoßdämpfertest
- Scherenhebenbühne
- Scheinwerfer-Einstellgerät
- Reifenservicegeräte (Wucht- und Montiermaschine)
- Achsvermessungsgerät
- u. v. m.

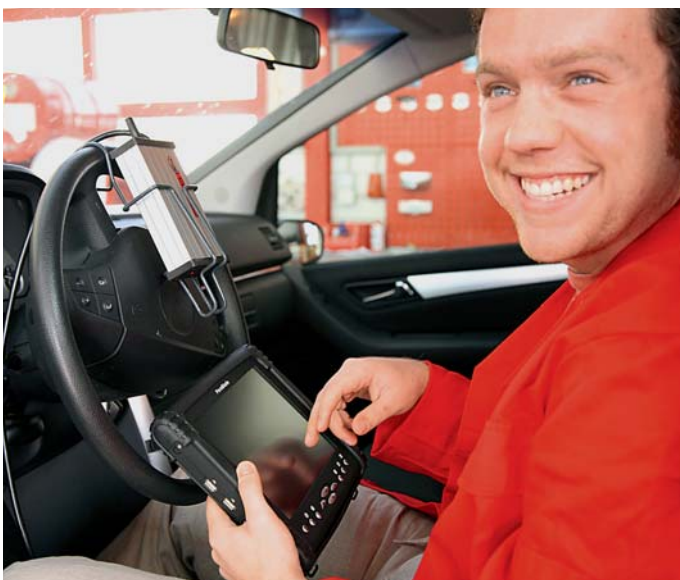


4. Mobiles Serviceannahme-Kit

Die richtigen Werkzeuge mit einem Griff!

Das Serviceannahme-Kit beinhaltet alle wichtigen Prüfgeräte, die für die tägliche Arbeit am Annahmepplatz nötig sind:

Batterie- und Generatortester, Montagehebel, Multi-Schraubendreher, Teleskopspiegel, LED-Kugelschreiberleuchte und -Handlampe, Fahrzeugcheck-Rückspiegelinfo, Frostschutzprüfer, Bremsflüssigkeitstester, Bremsscheibenlehre, Profiltiefen-Messgerät, Temperaturfühler, Bedienungsanleitung (optional: Lackdickschicht-Messgerät)



5. Fahrzeug-Diagnose

Systematischer Fahrzeug-Gesamtcheck inklusive „elektronischem Zustandsbericht“ – fortschrittlich und effektiv.

- Service-Scan und Ausdruck aller servicerelevanten Informationen
- Ausdruck der Inspektionswartungspläne
- Informationen zu Anhebepunkten oder Testwerten (z. B. Öle/Anzugsdrehmomente)
- Information zu Zahnriemenwechsel-Intervallen

Der Ausdruck aller Prüfergebnisse ist dabei schnell einfach möglich!

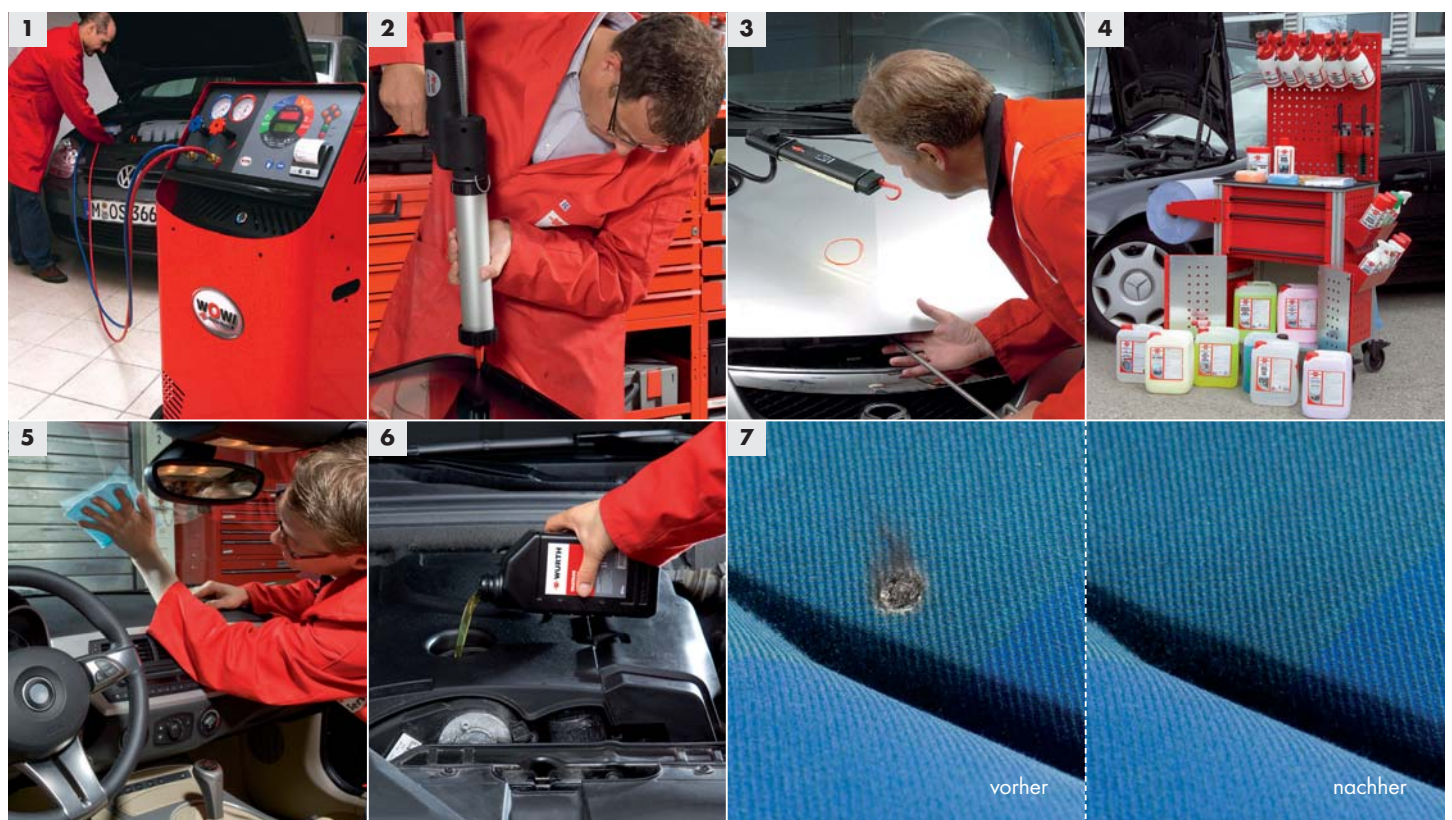
6. Serviceannahme-Checkliste und Training

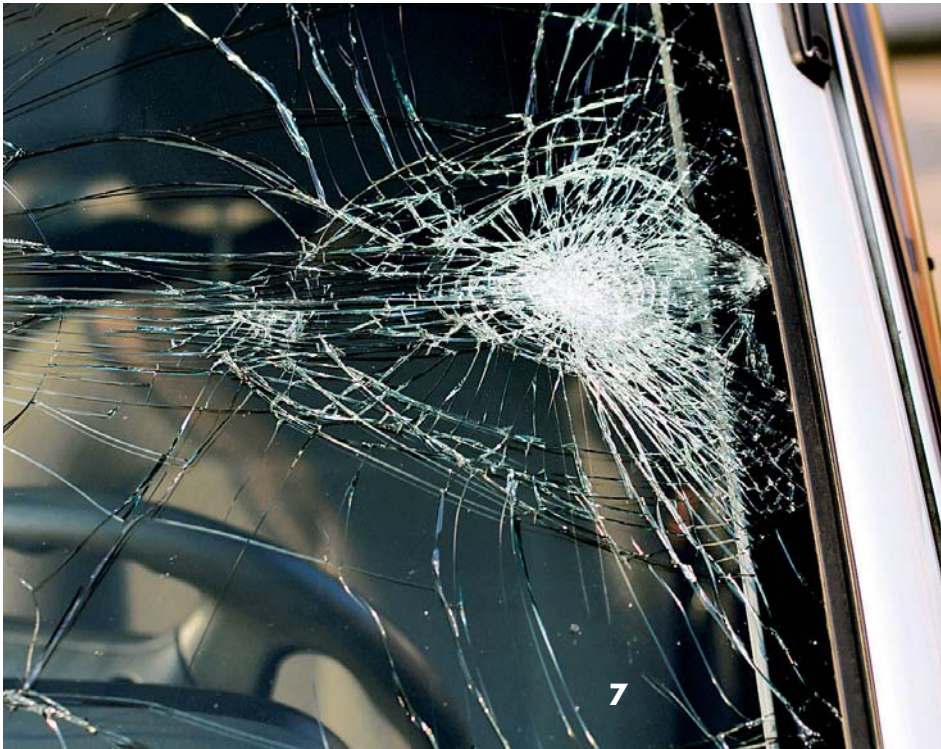
Die Arbeit als Serviceberater erfordert spezifische Kenntnisse und Anforderungen. Für einen strukturierten und geordneten Prozess sind spezifische Checklisten unerlässlich.

Wir bieten Ihnen alle Grundlagen für die Tätigkeit als Serviceberater in einem eintägigen Seminar.

7. Unsere Profi(t)-Systeme

1. Klimatechnik/-desinfektion
2. Scheibenkleben/-reparatur
3. Dellenbeseitigung
4. Fahrzeugaufbereitung
5. Oberflächenversiegelung
6. Service-Produkte, wie Scheibenwischer, Lampen, Öl, Bremsflüssigkeit, u. v. m.
7. SmileREPAIR® (Kunststoffreparatur Replast, Polsterreparatur Retex, Leder-/Vinylpflege, Innenraumdeodorant EVAPO®mat)





GLAS AUSKUNFT

Autoglas-Kaskoschäden korrekt abrechnen

Die Glasauskunft ist eine Systemlösung für das Kfz-Handwerk mit der online auf einfache und schnelle Weise die korrekte Glas-Schadensabrechnung für Pkw, Lkw und Kleinbusse vorgenommen werden kann.

Die Nutzung der neuen IT-Dienstleistung bedeutet für Sie als Handwerksbetrieb: Korrekte Auftrags- und Rechnungserstellung sowie eine exakte Abtretungsabwicklung und damit eine hohe Akzeptanz bei der Versicherung mit einem schnellen Leistungsausgleich. Ca. 40.000 verschiedene Scheiben und Scheibenzubehörtartikel werden aktuell gepflegt um für alle relevanten Fahrzeugtypen die passende Scheibe anbieten und abrechnen zu können.

Mithilfe entsprechender Leistungen wird das Abrechnen der Glasschäden erleichtert und vereinfacht:

- **Scheibenauswahl und Steinschlagkalkulation**

Grafik: 4-Seiten-Grafik des ausgewählten Modells

Bilder: Echte Fotos des ausgewählten Modells

Zubehör: Auflistung von Leisten, Clipse und deren Positionierung, sowie Licht- und Regensensorenbildern

- **Auswahl Montagezubehör:** Scheibenkleber, Schneidmesser

- **Benutzerdaten/Stundenverrechnungssatz:** Programm rechnet automatisch den unter Benutzerdaten hinterlegten Stundensatz je nach Hersteller gültigen Verteilerschlüssel, z. B. VW 10er Schlüssel (AW[®]=6) oder Mercedes 12er Schlüssel (AW[®]=5) um.

- **Kundendatenverwaltung**

Folgende kostenpflichtige Zusatzleistungen sind in der Glasauskunft integriert:

- **Kennzeichenabfrage (KZA):** Bei „unbekannten“ Kunden können vor einer Kalkulationserstellung mittels einer Kennzeichenabfrage bestimmte Daten über ein versichertes Fahrzeug, wie Schlüsselnummer, Höhe der Selbstbeteiligung und Versicherungsnummer abgefragt werden. Daten werden vom Gesamtverband der Versicherer (GDV) zur Verfügung gestellt. Kosten pro Abfrage 1,50 €
- **Rechnungsvorprüfung (PRÜF):** Mit der Rechnungsvorprüfung kann man vor dem eigentlichen Versenden der Rechnung an die Versicherung seine Rechnung prüfen lassen. Übersendung der erstellten Daten an die Prüfinstitution und Abgleich mit den aktuellen „Herstellerangaben“. Kosten pro Prüfung 3,50 €
- **Direktabrechnung mit der Versicherung (DAV):** Versicherungskonforme und schnelle Online-Abrechnung mit den Versicherern. Übertragung der Rechnung sowie Abtrittserklärung und Schadensmeldung. Kosten pro Übertragung 1,50 €



LAGER- UND C-TEILE-MANAGEMENT

Kosten senken und Zeit sparen

Was als einfaches Regal begann, ist heutzutage ein durchdachtes Organisations- und Ordnungssystem. ORSY® steht für Ordnung und System und hat sich als äußerst flexible und effektive Lösung für Ihre unterschiedlichen Anforderungen etabliert.

Wir entlasten Sie

ORSY® entlastet Sie bei der Lagerhaltung, Bereitstellung sowie dem Beschaffungsprozess von Klein- und Verbrauchsteilen. Vertrauen Sie unserem ORSY® und optimieren Sie dadurch ihre Prozesse im Unternehmen und sparen damit vor allem Zeit und Geld.

Zahllose Kundengespräche und Analysen über die Arbeitsplatzsituation in Werkstätten und Betrieben haben dazu beigetragen, dass wir heute mit dem ORSY®-Programm besonders effektive und intelligente Lösungen entwickeln, von welchem unsere Kunden bundes- und weltweit profitieren.

Wir haben intelligente Regalkomponenten entwickelt, die zum einen auf die unterschiedlichen Produkte optimal zugeschnitten sind und zum anderen eine individuelle, perfekt auf die jeweilige Arbeitssituation unserer Kunden abgestimmte Regalplanung ermöglichen.

Nutzen Sie unseren Service und planen Sie mit uns Ihr individuelles ORSY®-Regal. Vom Aufbau bis zur Wareneinlagerung über die Instandhaltung – wir kümmern uns auf Ihren Wunsch darum.

Die perfekte Warenauszeichnung erfolgt mit unseren Stick & Go-Etikett. Dazu kennzeichnen wir unsere Artikel mit einem ablösbar, selbstklebenden Etikett, auf dem alle wichtigen Informationen teilweise doppelt zur Verfügung stehen. Kennzeichnen Sie Ihr Regalsystem schnell, aktuell und fehlerfrei. Durch die Abbildungen der DIN- und Normteile sowie des integrierten Farbleitsystems erkennen Sie auf einen Blick den Inhalt der Verpackung sowie die Art der Veredelung.





Bestellvorgänge optimieren

Manuelle Bestellvorgänge gehören mit unserem ORSY® scan der Vergangenheit an. Dies ist ein modernes Bestellsystem, das Ihnen die Erfassung von Artikeldaten erleichtert und diese per Internet überträgt. Erfassen Sie die Barcodes mittels eines Laserscanners und sammeln Sie die einzelnen Bestellpositionen. Erst nach der Übertragung auf Ihren PC wird der Speicher gelöscht und steht für neue Aufträge zur Verfügung. Im Warenkorb unseres Online-Kataloges können Sie bequem die Bestellung kontrollieren und ergänzen. Per Knopfdruck wird der Auftrag direkt in unser System übertragen und verarbeitet.



Unsere Systemlösung für Kleinteile

Hohe Investitionen erhalten häufig die volle Aufmerksamkeit mit dem Nachteil, dass dadurch Bereiche wie z. B. Betriebs- und Hilfsstoffe, auch C-Teile genannt, häufig vernachlässigt werden.

Durch Fehlbestände, hohe Lagerhaltungskosten und die zeitaufwändige Disposition dieser C-Teile, entfallen rund 80% der Kosten auf nicht sofort messbare Kenngrößen. Der reine Warenwert beschränkt sich dabei in Folge auf 20%. Unser C-Teile-Management bietet zur Reduzierung der administrativen Kosten individuelle Systemlösungen an.

Von der Bedarfsanalyse über die Neuorganisation von internen Abläufen und Bestellungen, bieten wir in Verbindung mit unserem Bevorratungssystem ORSY® ein Full-Service Paket an. Ab sofort sind Kleinteile keine große Sache mehr!



WEITERBERECHNUNGS- MODELL

Verschenken Sie in Zukunft kein teures Verbrauchsmaterial

In vielen Kfz-Betrieben wird heute oftmals die konsequente Weiterberechnung von Kleinmaterial außer Acht gelassen. Diese Teile werden meist gar nicht, in Pauschalen, wie „Kleinmaterial“, Hilfs- und Schmierstoffe“ oder sehr aufwändig weiterberechnet.

Artikelgruppen bilden

Unser Lösungsansatz für Sie:

Aus den von Ihnen benötigten Verbrauchsmaterialien bilden wir 5 Artikelgruppen:

1. Schrauben
2. Muttern, Scheiben, Sicherungselemente
3. Kabelverbinder
4. Schläuche und Schauchschellen
5. Chemisch-technische Produkte

Für diese Gruppen vergeben Sie Ihre individuellen Artikelnummern. Diese werden später automatisch auf Rechnung und Lieferschein mit angedruckt, so dass eine Integration in Ihr Warenwirtschaftssystem einfach möglich ist.



Auszug aus unseren Artikelgruppen

Produktbereich	Produktgruppe	Individuelle Artikelnummer	Würth Vornummer	Produkttext	
DIN-, Norm-, Befestigungsteile	Schrauben	0815	0040	Gewindeschraube DIN 84	
			0057	6kt. Schraube DIN 933	
			0129	6kt. Schraube DIN 7976	
			0134	Blechschaube DIN 7981	
DIN-, Norm-, Befestigungsteile	Muttern, Scheiben, Sicherungselemente	0816			
			Muttern	0317	6kt. Mutter DIN 934
			Scheiben	0407	Unterlegscheibe DIN 125
			Kotflügelscheiben	0411	Kotflügelscheibe
			Federringe	0441	Federring DIN 127
Elektroinstallation	Kabel, Kabelverbindungen	0817			
			Aderendhülsen	0557	Aderendhülse
			Kabelverbinder	0558	Kabelverbinder und Zubehör
			Kabel	0770	Fahrzeugleitung
			Schrumpfschläuche	0771	Isolier- und Schrumpfschlauch
KFZ- Kleinteile	Schläuche, Schlauchschellen	0818			
			Schlauchschellen	0539	ZEBRA® Schlauchschelle
			Schlauchschellen	0541	Einohrschelle
			Schläuche	0895	Kraftstoffschlauch
Chemisch-technische Produkte	Serviceprodukte Chemie	0819			
				0890	Würth Chemie
				0891	Applikationsgeräte
				0892	
				0893	

Weiterberechnung

■ Anteilige Weiterberechnung:

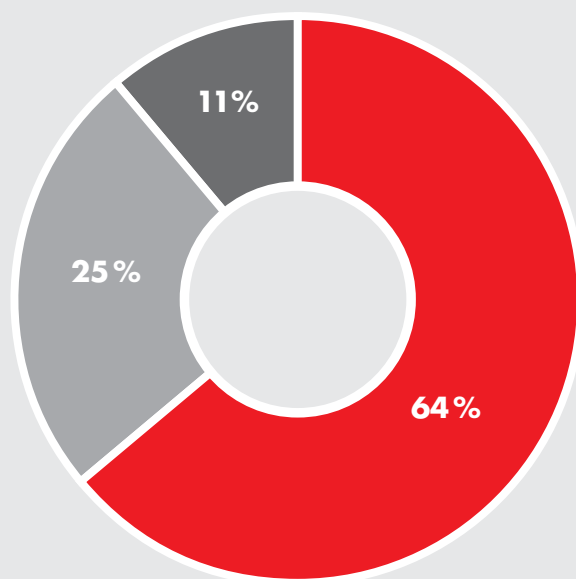
Chemisch-technische Produkte

■ Weiterberechnung anteilig der Entnahme:

Fahrzeugleitungen, Schrumpfschläuche, Kraftstoffschläuche, etc.

■ Produkte zur direkten Weiterberechnung:

Schrauben, Muttern, Schlauchschellen, Kabelverbinder, etc.



Kalkulation

Unser Lösungsansatz für Sie:

Sie können diesen Kalkulationssatz und die Durchschnittspreise übernehmen oder individuell festlegen. Wir beraten Sie gerne:

Artikel	Einstandspreis /St.	Kalkulationsfaktor	Endkundenpreis/St.
Schrauben*	0,06 €/St.	10	0,60 €/St.
Muttern, Scheiben, Sicherungselemente*	0,07 €/St.	10	0,70 €/St.
Kabel, Kabelverbindungen, Kabelzubehör*	0,22 €/St.	4	0,88 €/St.
Schläuche, Schlauchschellen*	0,66 €/St.	3	1,98 €/St.
Chemisch-technische Produkte*	5,78 €/Dose	/10*5	2,89 €/St.

* Einstandspreis entspricht dem durchschnittlichen Würth Verkaufspreis der jeweiligen Produktgruppe

Ertragsrechnung

Beispiel

Rechnungsbeispiel: Kfz-Betrieb mit einem Kleinteile EK-Volumen von ca. 19.000 € im Jahr						
Produktbereich	Summe EK	Summe Menge	EK-Wert	Faktor	Verkaufswert	Ertrag
DIN-Teile	5.300,00 €	74.300	0,07 €	10	53.000,00 €	47.700,00 €
Elektromaterial	5.400,00 €	26.310	0,21 €	4	21.600,00 €	16.200,00 €
Schrumpfschläuche	1.400,00 €	390	3,59 €	3	4.200,00 €	2.800,00 €
Kabel	1.500,00 €	4.750	0,32 €	4	6.000,00 €	4.500,00 €
Schellen	1.140,00 €	2.195	0,52 €	3	3.420,00 €	2.280,00 €
Wartungschemie	4.500,00 €	781	5,76 €	5	22.500,00 €	18.000,00 €
Gesamtsummen	19.240,00 €				110.720,00 €	91.480,00 €



In der Praxis

Bereits ab einer Weiterberechnung von 35% aller Kleinteile, erreichen Sie die Gewinnzone!



Regal je nach Artikelgruppe mit entsprechender Nummer bekleben.



Bedarf entnehmen und die Verbrauchsmenge auf dem Monteurblock vermerken.



Unkomplizierte Weiterberechnung auf Kundenrechnung ist gewährleistet.

Kundenzufriedenheit garantiert

West-Garage in Ludwigsburg

„Die Kleinteile werden schnell und ohne großen Aufwand weiter berechnet. Wir sind sehr damit zufrieden und können das Weiterberechnungsmodell nur weiterempfehlen.“





WERKZEUGKOSTEN- MANAGEMENT

Kennen Sie diese Situation?

Sie brauchen schnell die Zange, ziehen die Schublade Ihres Werkstattwagens auf und was sehen Sie: Genau die Zange fehlt!

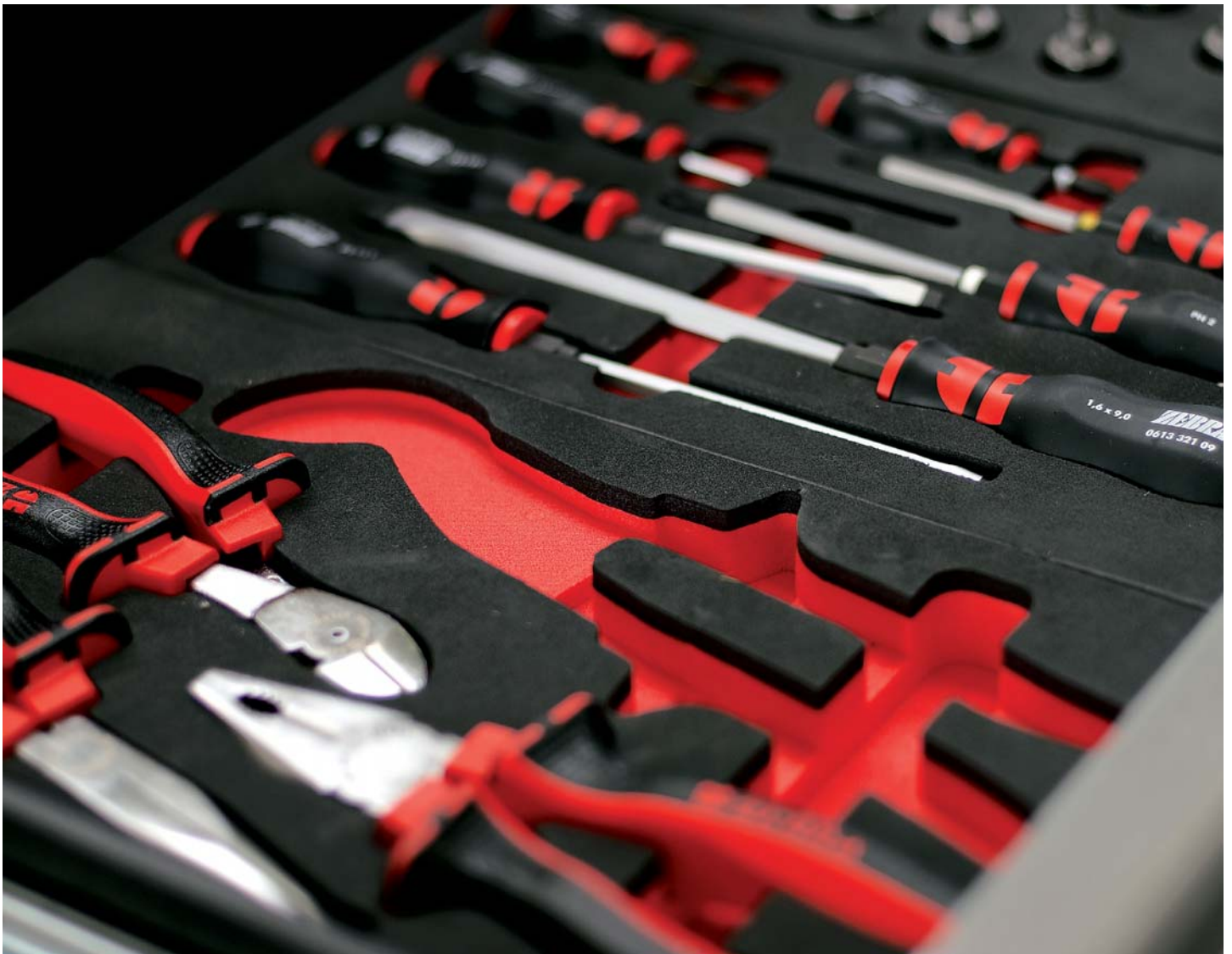
Ihr Gedanke:

„Wo ist die Zange denn schon wieder?
Die habe ich doch erst bestellt!“

Dieser Gedanke könnte schon morgen der Vergangenheit angehören!

Sie fragen sich: „Wie?“

Mit unserem Werkzeugkostenmanagement!



Gönnen Sie sich die maximale Transparenz mit unserem Werkzeugkostenmanagement!

Hiermit haben Sie die Möglichkeit online Handwerkzeuge und Verbrauchsgüter verschiedenen Kostenstellen zuzuordnen. Diese können kundenspezifisch angelegt werden, oder aber auch einem Mitarbeiter, einer Abteilung oder einer Auftragsnummer zugeordnet sein.

Ihre Vorteile:

- Transparentes Werkzeugkostenmanagement
- Umfangreiche Servicefunktion
- Komplettes Bestell- und Informationssystem für maximale Transparenz
- Schnelles Erfassen von Bestellungen, einfach Artikelsuche
- Optimaler Überblick
- Sendungsverfolgung
- 7-Tage-/24-Stunden-Service

Warum eigentlich Werkzeug verwalten?

Werkzeug ist wertvoll und hat einen entsprechenden Anteil an Ihrem Einkaufsvolumen.

Sie können Ihrem Werkzeug verschiedene Kostenstellen zuweisen. Das vereinfacht die Bestellung, macht die Verwaltung sicherer und spart Ihnen Zeit!

Ihre Vorteile:

- Ausgabenkontrolle ohne großen Aufwand
- Kosten senken durch Lieferantenreduzierung
- Der Verbrauch kann per Mausklick abgerufen werden
- Bevorratung durch das Tooldepot ORSY® Regalsystem
- Ausgabe & Beschaffung scannerunterstützt durch ORSY®scan
- Controlling über den Würth Online Katalog WüKO
- Ihr Würth Außendienstmitarbeiter plant mit Ihnen die Lagerung des Werkzeugs und führt die Umstellung durch
- Auf Wunsch weisen wir Ihre Mitarbeiter ein

AssenheimerMulfinger – Ein Familienunternehmen mit Kompetenz und langer Tradition



Mike Schäfer, Serviceleiter

Herr Schäfer, warum haben Sie sich als verantwortlicher Serviceleiter für die Firma Würth als Lieferant entschieden?

Die Firma Würth ist für uns ein zuverlässiger, kompetenter Partner. Zudem können wir uns mit dem Image der Firma Würth sehr gut identifizieren.

Konnten Sie dadurch Lieferanten reduzieren?

Durch den Systemeinsatz der Firma Würth konnten wir die Belieferung der C-Teile und Werkzeuge auf die Firma Würth bündeln und dadurch Lieferanten einsparen.

Was war für Sie entscheidend, das Werkzeugkostenmanagement von Würth einzusetzen?

Durch den Einsatz des Werkzeugkostenmanagements von Würth ist es möglich, die Werkzeugkosten transparent darzustellen. Hervorzuheben ist das Controlling bis auf den einzelnen Monteur.

Können Sie durch den Einsatz Ihre Werkzeugkosten reduzieren?

Hier war entscheidend, die Beschaffungsprozesse zu reduzieren. Dies ist mit dem Werkzeugkostenmanagement von Würth gelungen.

Wie zufrieden sind Sie mit dem Würth Bestellprozess, Ware einräumen und der Werkzeugqualität?

Mit dem Gesamtkonzept, das Würth bietet, bin ich überaus zufrieden. Die kulante Abwicklung im Werkzeugbereich der Firma ist hervorragend und durch das Weiterberechnungsmodell von Würth konnten wir sogar noch zusätzlich Umsätze generieren.

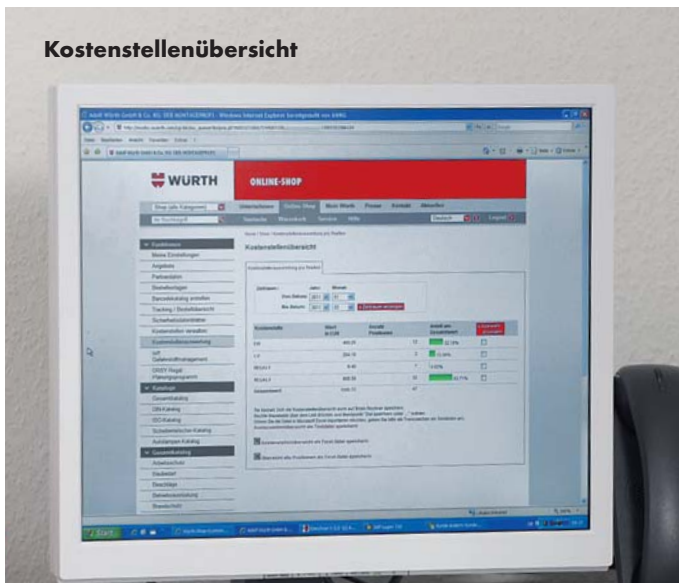
Behalten Sie den Überblick!

Dank umfassender Servicefunktionen behalten Sie stets den Überblick:

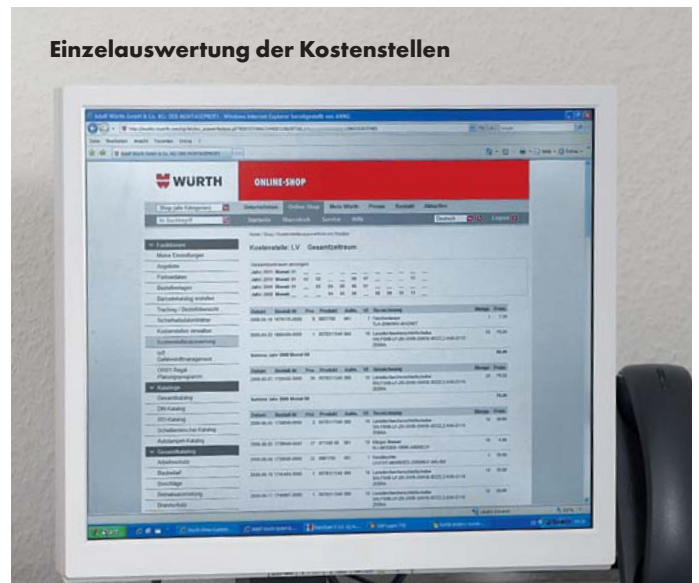
- Erstellen von Statistiken
- Auswertungen nach individuellen Kriterien
- Verwaltung von Lieferadressen
- Kostenstellen
- Budgetierung

Selbstverständlich haben Sie die Möglichkeit sämtliche Daten über Ihr firmeninternes Office-Programm weiterzuverarbeiten.

Kostenstellenübersicht



Einzelauswertung der Kostenstellen

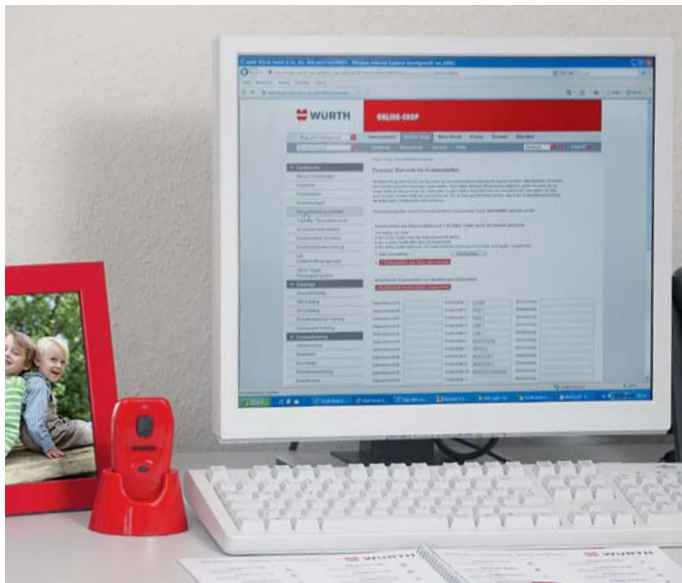


Kinderleichte Bestellung – sparen Sie Zeit!

Mit unserem intelligenten Bestellsystem ORSY®scan ersparen Sie sich künftig zeitraubende manuelle Bestellvorgänge – Artikelnummern und zugehörige Kostenstellen scannen Sie einfach als Barcode ein, um den Rest kümmern wir uns! Im Handumdrehen erstellen Sie Ihre Barcodes für Ihre Kostenstellen im Onlineshop.

Aufsplitterung auf folgende Kostenstellen sind möglich:

- Erweiterung
- Defekt
- Verlust



Sie treffen die Entscheidung – wir kümmern uns um den Rest!

Alle Installationen übernehmen wir für Sie!

So funktioniert's:



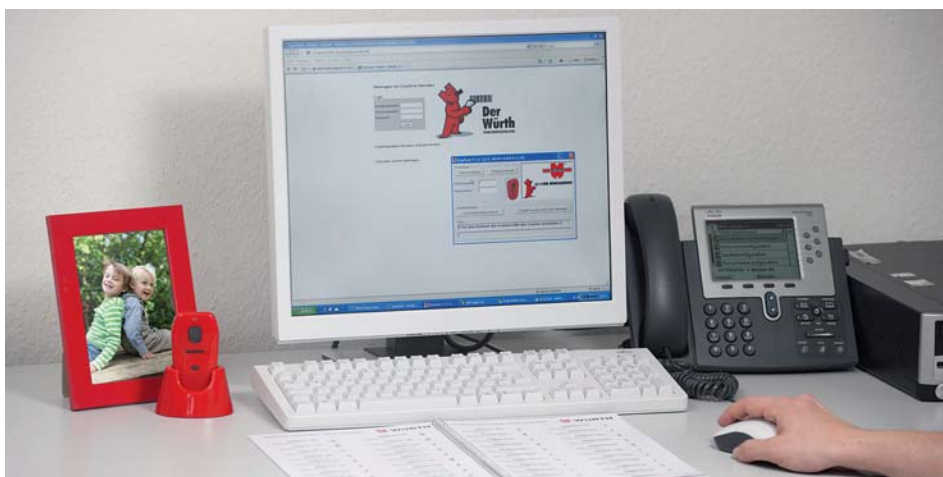
1. Scannen Ihrer Kostenstelle

entweder

oder



2. Scannen Ihrer Artikel über das Etikett oder über Ihren Barcode-Katalog



3. Datenübertragung an Ihren Rechner und Auslese über den Online-Shop

4. Bearbeitung Ihrer Bestellung, wie z. B. die Verpackungseinheit, Bestellung und Statistik drucken



Professionelle Werkzeugbevoratung im Tooldepot

Damit das Suchen ein Ende hat bieten wir Ihnen gerne für maximale Übersicht unser spezielles abschließbares Regalsystem.

Ihre Vorteile:

- Übersichtlich: Jeder Artikel hat seinen eigenen Lagerplatz
- Einfache Barcodebeschriftung mit unserem Stick & Go-Etikett
- Individuelle Zusammenstellung der Regalmodule Ihren Bedürfnissen genau angepasst
- Schnelle und sichere Entnahme





REFILLO®

Wiederbefüllen leicht gemacht mit der Systemlösung für chemisch-technische Produkte

Das sichere und sparsame System zur **manuellen** Wiederbefüllung von Spraydosen mit Wirkstoff und Druckluft

Die Befüllung – sicherer Umgang mit dem REFILLO®mat

Der REFILLO®mat erfüllt die gesetzlichen Regelungen:

- CE-Kennzeichen, Prüfung nach den Maschinenrichtlinien
- Konformitätserklärung der Firma Würth
- Betriebsanleitung mit allen erforderlichen Angaben zur sicheren Installation und zum sicheren Betreiben
- Erdungskabel zum Ableiten elektrostatischer Aufladung

Die Befüllung





Die Vorteile von REFILLO®mat

Pro ORSY®1-Regalraum können 1 bis 3 REFILLO®maten für 20 l Kanister verwendet werden. Oder Sie entscheiden sich bei höherem Bedarf für den Fass REFILLO®mat für 60 l Fässer.

Die Lagerung erfolgt schnell und einfach, z. B. im ORSY®-Regal oder im Gefahrstoffschrank.

REFILLO®mat ist ein geschlossenes System, aus dem keine Dämpfe entweichen. Die Befüllstation regelt die Befüllung mit dem richtigen Druck (6 bar). Ein Codierteller stellt sicher, dass die Dosen nur mit dem richtigen Wirkstoff befüllt werden.

Die Befüllung ist kinderleicht:

- Die Dose in die Befüllstation drücken
- Nach dem Füllvorgang von 7 Sekunden stehen 310 ml Wirkstoff und 6 bar Druckluft zur Verfügung

Wir bieten derzeit 10 Chemieprodukte zur Befüllung an.

REFILLO®mat ist die Befüllstation mit geringem Platzbedarf.

Kosten-Gegenüberstellung

Dieses Produktbeispiel zeigt, was REFILLO®mat Ihnen und der Umwelt alles ersparen kann.

Kosten-Gegenüberstellung bei einem Betrieb mit 5 Mechanikern:

Spraydose Silikonspray 500 ml

Verbrauch ca. 2 Dosen pro Woche: ca. 92 Dosen pro Jahr
→ ca. 46 Liter pro Jahr

Preis für die Jahresabnahme: ca. 550,00 €
zuzüglich Entsorgung: 0,05 €/Dose = 4,60 €

Gesamtkosten: **ca. 554,60 €**

System REFILLO®mat Silikonspray 46 Liter

Preis: ca. 386,40 €
zuzüglich Entsorgung: 1,49 €

Gesamtkosten: **ca. 387,89 €**

Das ist eine Ersparnis von 29% pro Jahr!



Vielfältige Möglichkeiten für die Entnahme und Lagerung

REFILLO® mat Sicherheitsschrank

- Zur vorschriftsmäßigen Handhabung von bis zu fünf Würth REFILLO® maten
- Feuerwiderstandsfähigkeit (FWF) von 90 min

Aufsatz für 60 l-Fass

- Besonders geeignet für Anwender die große Mengen verarbeiten
- Kompaktes System mit Lagermöglichkeit für 2 x 60 Liter Fässer inkl. Auffangwanne



ORSY® protect

Elektrisch leitfähige Kanisterumhüllung für alle 20 l REFILLO® mat-Wirkstoffe

Nach der TRbF 143 (Technische Regeln für brennbare Flüssigkeiten) dürfen ortsbewegliche Gefäße aus Kunststoff mit einem Volumen von über 5 l zur aktiven Lagerung brennbarer Flüssigkeiten mit dem Flammpunkt bis 35 °C nur verwendet werden, wenn sie

1. elektronisch ausreichend leitfähig sind, oder
2. bei der aktiven Lagerung mit einer ausreichend leitfähigen Einrichtung versehen sind.

Vorteile

- **Elektronisch ableitend und abschirmend**
Schutz gegen elektronische Aufladung nach TRbF 143
- **Feuchtigkeitsabweisende Beschichtung**
Lagerung in feuchter Umgebung oder bei Langzeitlagerung möglich
- **Durch „Druckknopf-Verbindung“ kompatibel mit Erdungskabel ORSY® protect**
Einfache und fachgerechte Erdung (Potenzialausgleich)
- **Gutachterliche Stellungnahme des TÜV Hessen**





Wissenswertes und gesetzliche Verordnung

Die neue Betriebssicherheitsverordnung (BetrSichV)

Mit Wirkung zum 01.01.2003 wurde im Rahmen der EU-weiten Harmonisierung von Gesetzen und Richtlinien u. a. die Verordnung über brennbare Flüssigkeiten (VbF) aufgehoben.

Die neue Betriebssicherheitsverordnung regelt nun u. a.

- den Betrieb von Systemen zur Gefahrstofflagerung, sowie die Bereiche
- Sicherheit
- Gesundheitsschutz
- Bereitstellung von Arbeitsmitteln
- Organisation des betrieblichen Arbeitsschutzes

Die Anzeige- und Erlaubnispflicht sowie die Einstufung von brennbaren Flüssigkeiten in Gefahrstoffklassen gemäß der ehemaligen Verordnung über brennbare Flüssigkeiten werden neu geregelt.

Anforderungen der Betriebssicherheitsverordnung

Für alle Anlagen sind vom Verantwortlichen/Betreiber die Gefährdungsbeurteilung zu erstellen. Hier könnten zur Zeit noch die bisherigen Regelungen der VbF/TRbF als Grundlage herangezogen werden. Für die sachgemäße Benutzung der Lagersysteme liegt gemäß BetrSichV die Verantwortung beim Verantwortlichen/Betreiber.

isi!! Gefahrstoffmanagement

Damit Sie sich auf Ihre Arbeit – statt auf Vorschriften – konzentrieren können, bieten wir Ihnen ein umfassendes Online-Tool, das Ihnen hilft, die gesetzlichen Anforderungen einfach und zeitsparend zu erfüllen. Weitere Informationen finden Sie auf der nächsten Seite.



GEFAHRSTOFF- MANAGEMENT

Einfach – zeitsparend – online

Die Gefahrstoffverordnung regelt den Umgang mit Gefahrstoffen und dient dazu, den Menschen und die Umwelt vor stoffbedingten Schädigungen zu schützen.

Damit Sie sich auf Ihre Arbeit – statt auf Vorschriften – konzentrieren können, bietet Würth Ihnen das umfassende Online-Tool isi! Gefahrstoffmanagement an, welches Ihnen hilft, die rechtlichen Anforderungen rund um Sicherheitsdatenblätter, Gefährdungsbeurteilung, Betriebsanweisungen und Gefahrstoffverzeichnis einfach und zeitsparend zu erfüllen.

Sicherheitsdatenblätter aktuell halten

Wir erinnern Sie gerne monatlich per E-Mail, wenn sich sicherheitsrelevante und rechtliche Änderungen in Sicherheitsdatenblättern ergeben oder Sie ein neues Produkt von uns bezogen haben.

Ihre Vorteile:

- Unterstützung beim rechtskonformen Umgang mit Chemieprodukten
- Minimierung von Gefahrenpotenzialen
- Weniger administrativer Aufwand
- Weniger Kosten dank effizienter Prozesse
- Absolute Konzentration aufs Kerngeschäft
- Umfangreiches Arbeitsschutzprogramm

Der Gesetzgeber schreibt vor:

§ 14 Abs. 1 der Gefahrstoffverordnung
„Der Arbeitgeber hat sicherzustellen, dass die Beschäftigten entsprechend Artikel 35 der Verordnung (EG) Nr. 1907/2006 Zugang zu allen dort genannten Informationen zu den Stoffen und Zubereitungen, mit denen sie Tätigkeiten durchführen, insbesondere zu Sicherheitsdatenblättern und Methoden zum Schutz bei der Verwendung haben.“





Betriebsanweisungen verfassen war gestern

Für alle Würth Produkte sind die Betriebsanweisungen schon vorbereitet. Sie müssen lediglich Ihre betriebspezifischen Daten und Informationen ergänzen – fertig!

Der Gesetzgeber schreibt vor:

§ 14 Abs. 1 der Gefahrstoffverordnung

„Der Arbeitgeber hat sicherzustellen, dass den Beschäftigten eine schriftliche Betriebsanweisung, die der Gefährdungsbeurteilung Rechnung trägt, in einer für die Beschäftigten verständlichen Form und Sprache zugänglich gemacht wird.“



Gefährdungsbeurteilungen erstellen muss nicht mühsam sein

Gefährdungsbeurteilungen mit vorgefertigten aber an Ihren Betrieb angepassten Checklisten – schnell, rechtssicher und einfach durchführen und dokumentieren.

Der Gesetzgeber schreibt vor:

§ 7 der Gefahrstoffverordnung

„Der Arbeitgeber darf eine Tätigkeit mit Gefahrstoffen erst dann aufnehmen lassen, nachdem eine Gefährdungsbeurteilung durchgeführt und die erforderlichen Schutzmaßnahmen ergriffen worden sind.“



Gefahrstoffverzeichnis für Ihren Überblick

Das Gefahrstoffverzeichnis wird für die Würth Produkte automatisch erstellt.

Der Gesetzgeber schreibt vor:

§ 6 Abs. 10 der Gefahrstoffverordnung

„Der Arbeitgeber hat ein Verzeichnis der im Betrieb verwendeten Gefahrstoffe zu führen in dem auf die entsprechenden Sicherheitsdatenblätter verwiesen wird. Die hier enthaltenen Informationen müssen allen betroffenen Beschäftigten und Ihrer Vertretung zugänglich sein.“



Abwechslungsreich gestaltete Unterweisungen durchführen

Unterweisungsfilme und ein elektronisches Nachweisformular inkl. Terminverwaltung unterstützen Sie bei der Durchführung Ihrer Unterweisungen.

Der Gesetzgeber schreibt vor:

§ 14 Abs. 2 der Gefahrstoffverordnung

„Der Arbeitgeber hat sicherzustellen, dass die Beschäftigten anhand der Betriebsanweisung über alle auftretenden Gefährdungen und entsprechende Schutzmaßnahmen mündlich unterwiesen werden. Teil dieser Unterweisung ist eine allgemeine arbeitsmedizinische-toxikologische Beratung. Die Unterweisung muss vor Aufnahme der Beschäftigung und danach mindestens jährlich arbeitsplatzbezogen durchgeführt werden. ... Inhalt und Zeitpunkt der Unterweisung sind schriftlich festzuhalten und vom Unterwiesenen durch Unterschrift zu bestätigen.“



Passende Schutzmaßnahmen bei der Arbeit

Wir bieten Ihnen Ihre persönliche Schutzausrüstung rund um den Atem-, Hand-, Haut-, Augen- und Körperschutz an.

Der Gesetzgeber schreibt vor:

§ 7 der Gefahrstoffverordnung

„Der Arbeitgeber darf eine Tätigkeit mit Gefahrstoffen erst dann aufnehmen lassen, nachdem eine Gefährdungsbeurteilung durchgeführt und die erforderlichen Schutzmaßnahmen ergriffen worden sind.“



Bei der Gefahrstofflagerung auf der sicheren Seite sein

Unser Sortiment umfasst Produkte wie Auffangwannen, Gefahrstoffschränke bis hin zu unserem patentierten REFILLO®mat-System. Damit können Sie einfach Spraydosen mit Wirkstoff und Druckluft automatisch wiederbefüllen.

Der Gesetzgeber schreibt vor:

§ 2 Abs. 5 der Gefahrstoffverordnung

„Lagern ist das Aufbewahren zur späteren Verwendung sowie zur Abgabe an andere. Es schließt die Bereitstellung zur Beförderung ein, wenn die Beförderung nicht binnen 24 Stunden nach der Bereitstellung oder am darauf folgenden Werktag erfolgt.“

Gemäß TRGS 510 und TRbF 20 ist eine Lagerung im Arbeitsraum nur in speziellen Sicherheits-schränken zulässig. Darüber hinaus sind Regeln für die Zusammenlagerung von Gefahrstoffen zu beachten.



Rechtssicheres Abwassersystem wird zum Kinderspiel

Wir kümmern uns in Kooperation mit der Baufeld-Öl GmbH (München) um die halbjährliche Wartung Ihres Leichtflüssigkeitsabscheiders.

Beim Einsatz von Öl- und Benzinabscheidern ist ein rechtssicheres Abwassermanagement erforderlich. Leichtflüssigkeitsabscheideranlagen (LFA) müssen gemäß den Normen:

DIN EN 858 - 1

DIN EN 858 - 2

DIN 1999 - 100

DIN 1999 - 101

gebaut, eingebaut, betrieben und gewartet werden.



PSA-MANAGEMENT

Ihre persönliche Schutzausrüstung

Handschuhplan

Der Handschuhplan ist eine visualisierte Darstellung, in der definierte Handschuhe für die anfallenden Tätigkeiten abgebildet und beschrieben werden. Dadurch werden Sie unterstützt, das Risiko von Handverletzungen und daraus resultierenden Ausfallzeiten zu minimieren. Nutzen Sie diese Unterlage, um optimale Unterweisungen durchzuführen und gewinnen Sie Transparenz.

Erstellen Sie gemeinsam mit uns Ihre individuelle, maßgeschneiderte Handschutzlösung für Ihre betrieblichen Erfordernisse und sorgen somit für einen effektiven Gewinn an Sicherheit und Produktivität.



Hautschutzplan

Mit dem Hautschutzplan haben Sie ebenfalls eine visualisierte Unterlage zur Hand, in der Hautschutzprodukte abgestimmt auf deren Tätigkeiten und dem entsprechenden Zweck abgebildet sind.

Kreieren Sie sich Ihren individuellen Hautschutzplan und beugen Sie Arbeitsunfälle vor.





ÖL-WEGWEISER

Das richtige Öl für jedes Fahrzeug

Welches Öl zu welchem Fahrzeug passt finden Sie problemlos mit unserem Ölwegweiser heraus – egal ob Motoren- oder Getriebeöl.

Und so einfach funktioniert's:

www.wuerth.de/oelwegweiser

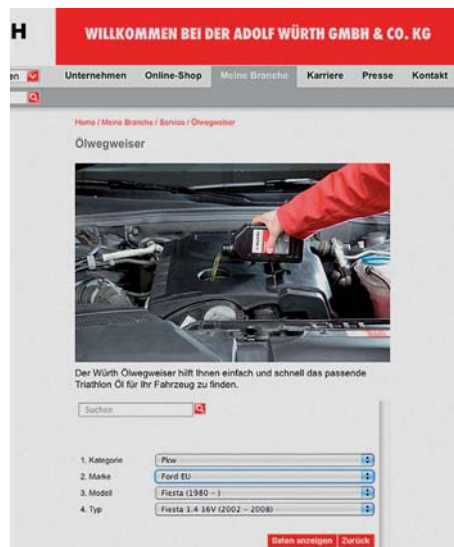
1. Wählen Sie die Art des Fahrzeuges aus

2. Wählen Sie die Marke des Fahrzeuges

3. Wählen Sie das Modell

4. Wählen Sie den Typ

5. Daten anzeigen



Schon erhalten Sie das passende Öl für die verschiedenen Anwendungsbereiche aus unserem hochwertigen Triathlon Ölprogramm.



AUTOGAS

Wagen Sie den Schritt in den Zukunftsmarkt

Mit Würth an Ihrer Seite profitieren Sie von sämtlichen Vorteilen, die dieses neue Geschäftsfeld bietet. Werden Sie jetzt zertifizierter Umrüstungsbetrieb und ...

... nutzen Sie neue Umsatzpotenziale

... sichern Sie die Zukunft Ihres Betriebs

... setzen Sie ein Zeichen für Innovation und Umweltschutz

Autobesitzer wollen bei der Umrüstung auf Autogas die komplette Leistung aus einer Hand, sie legen Wert auf Qualität und Sicherheit. Würth hilft Ihnen dabei, zum vertrauensvollen Partner bei der Umrüstung auf Autogas zu werden. Werden Sie zur Nr. 1 am Ort und nutzen Sie mit Würth **alle Vorteile:**

- Überwältigende Nachfrage
- Sichere Erträge
- Staatliche Förderung durch Steuervorteile

Autogas begeistert alle – steigen Sie jetzt ein

Die Umrüstung

Das Umrüsten von Fahrzeugen auf Autogasbetrieb führt zu einer Spezialisierung in Ihrer Werkstatt. Wie in allen anderen Bereichen auch ist dabei die richtige Ausstattung das A und O.

Damit Sie Ihre Kunden mit dem neuen Service optimal bedienen können, benötigen Sie:

- **einen perfekt ausgerüsteten Arbeitsplatz**
- **das richtige Werkzeug**
- **eine kontinuierliche Versorgung mit Verbrauchs- und Verschleißteilen**
- **und natürlich die Autogasanlage, die Sie in das Fahrzeug Ihres Kunden einbauen**

Was Sie wissen sollten

Autogas ist genauso sicher wie alle anderen Kraftstoffarten – vorausgesetzt, die Anlage wurde fachmännisch eingebaut. Daher ist eine Schulung Ihrer Mitarbeiter unbedingt erforderlich! Bei jeder nachträglich verbauten Gasanlage muss nach dem Einbau eine Gassystemeinbauprüfung (GSP) durchgeführt werden. Diese kann von den amtlich anerkannten Überwachungsorganisationen (TÜV, Dekra, GTÜ, KÜS usw.) oder von anerkannten GSP-Werkstätten durchgeführt werden. Dabei fallen Gebühren in Höhe von ca. 100 Euro an. Diese können Sie sich sparen – mit der GSP-Zertifizierung durch unsere Schulungen.

Im Rahmen der Hauptuntersuchung – also in der Regel alle zwei Jahre – muss außerdem eine Gasanlagenprüfung (GAP) durchgeführt werden. Mit der GAP-Zertifizierung können Sie diese Überprüfung selbst durchführen und sich so 26 Euro je Überprüfung sichern – unabhängig davon, ob Sie die Anlage selbst verbaut haben oder nicht.



Die vergebliche Suche nach dem Haken

Sie suchen den Haken an der Sache?

Da können Sie lange suchen. Alle Einwände gegenüber Autogas entspringen Fehleinschätzungen oder unbegründeten Vorurteilen.

„Es gibt viel zu wenig Autogastankstellen.“

Die Wahrheit: In Deutschland gibt es insgesamt 15.000 Tankstellen, 4.000 davon bieten Autogas an. Somit ist eine flächendeckende Versorgung garantiert. Zudem steigt der Anteil an Autogastankstellen ständig weiter.



„Autogastanks sind nicht sicher.“

Die Wahrheit: Die Tanks sind sehr viel sicherer als Tanks zur Speicherung von Diesel oder Benzin.



„Da gibt es doch verschiedene Gase.“

Die Wahrheit: Es gibt Autogas LPG und Erdgas CNG. LPG ist die bessere Variante und mit 4.000 Tankstellen in Deutschland das heute übliche Gas für Kraftfahrzeuge. CNG wird bald der Vergangenheit angehören.





Autogas lohnt sich

Die Argumente für eine Umrüstung auf Autogas sind so klar und überzeugend wie das 1 x 1. Autogas rechnet sich – das wird auch Ihre Kunden überzeugen.

Vorteilsfaktor Preis/Kosten

- Autogas ist deutlich preiswerter als Diesel/Benzin
- Autogas ist bis 2018 steuerbegünstigt

Vorteilsfaktor Umwelt

- Mit Autogas reduziert sich der CO₂-Ausstoß um bis zu 20%
- Die Schadstoff-Emissionen (CO, CO₂, HC, NO_x, Rußpartikel) nehmen um ca. 80% ab

Vorteilsfaktor Komfort

- Der Autogasantrieb ist bis zu 50% leiser als der von Dieselfahrzeugen

Vorteilsfaktor Lebensdauer

- Durch eine deutlich sauberere Verbrennung erhöht sich die Motorlebensdauer

Wenn Sie die Umrüstung auf Autogas anbieten, bringt Ihnen das drei entscheidende Vorteile:

- Sie gewinnen neue Kunden durch Erstaufträge
- Sie binden diese Kunden durch Serviceleistungen
- Sie werten Ihre Gebrauchtwagen auf und erzielen damit deutlich höhere Margen

Neuesten Vergleichen zufolge erzielen Gebrauchtwagen, die auf Autogas umgerüstet werden, im Schnitt 30% höhere Verkaufspreise als herkömmliche Gebrauchtwagen!



Wir rüsten Sie aus

Damit es für Sie einfach bleibt, Sie Prozesse optimieren und alles aus einer Hand beziehen, ist Würth Ihr Partner für die Autogasumrüstung.

Sie werden begeistert sein – und immer rundum entlastet!

Alles was Sie zur Autogasumrüstung benötigen, finden Sie in der Broschüre „Umrüstung auf Autogas“.

Sie rüsten bei Ihren Kunden um

Sie erhalten von Würth die komplette Ausstattung, die Sie zur Autogasumrüstung in Ihrer Werkstatt benötigen:

- Hebebühnen
- Diagnosegeräte
- Gasanlagen-Software und benötigte Hardware

Dazu bieten wir Werkzeug und alle Kleinteile für eine erfolgreiche Umrüstung – einzeln oder als Komplettlösung:

- Mobiler Autogasarbeitsplatz
- Autogaskoffer

Wir liefern Ihnen auch die kompletten Front- und Back-Kits zum Einbau in das Fahrzeug Ihres Kunden.

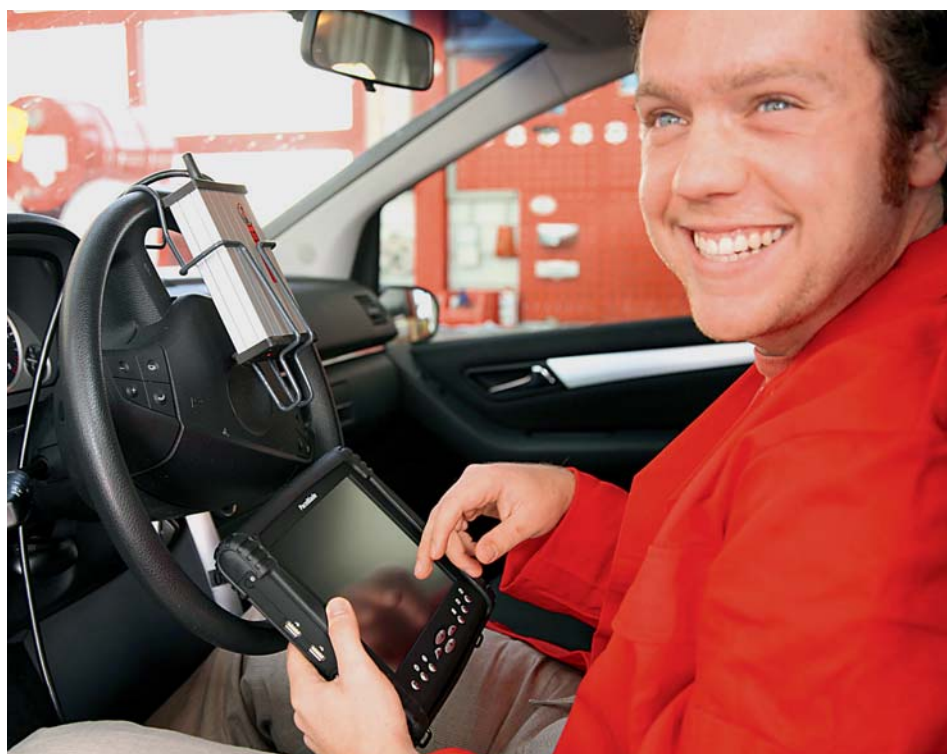


Wir unterstützen Sie beim Verkauf

Wir schulen Sie und bieten Ihnen das perfekte Aus- und Weiterbildungsprogramm für Sie und Ihre Mitarbeiter:

- Gassystemeinbauprüfung GSP
- Gasanlagenprüfung GAP
- Konfiguration

Zudem erhalten Sie bei jeder ausgelieferten Autogasanlage 50 Endkundenflyer, welche Ihnen beim Verkauf helfen und Sie bei wertvollen Überzeugungsarbeiten gegenüber Ihrem Kunden unterstützen.



BLEIBEN SIE LIQUIDE

Ihre Werkstattausrüstung durch Würth finanziert

Das Finanzierungsmodell:

Mit dem Finanzierungsmodell „Vertrag zur Erstattung von Leasingaufwendungen“ helfen wir Ihnen ohne große Investitionen Ihre Werkstatt auszurüsten. Egal ob Diagnose, Abgasuntersuchung, Klimaservice, Reifenmontieren, Reifenwuchten, Hebetchnik – auch für Sie ist bestimmt etwas dabei!

Wie sieht unser Finanzierungsmodell aus?

Über den Abschluss eines 4-Jahres-Leasingvertrages mit unserer Partnerleasinggesellschaft, können Sie die von Ihnen verauslagten Leasingaufwendungen von uns erstattet bekommen. Diese erhalten Sie über einen „Vertrag zur Erstattung von Leasingaufwendungen“.

Die Rückerstattung erfolgt in Form einer Warengutschrift auf Ihrem Würth Kundenkonto. Grundlage für die Erstattung der entstandenen Leasingaufwendungen ist das Erreichen definierter Umsatzziele für die Dauer des Leasingvertrages.

Ihre Vorteile:

- Sie bleiben liquide
- Sie schonen ihr Eigenkapital
- Ihr Kreditrahmen bei der Bank bleibt unberührt
- Sie haben sofortige Steuervorteile EkSt., GewSt.
- Die Leasingraten sind gleichbleibend und transparent
- Sie verfügen sofort über modernste Technik

Wie errechnet sich der Umsatz?

Beispiel:

Leasingdauer:	48 Monate
Ihr Umsatz mit Würth:	3.500 €
Kaufpreis Leasingobjekt (z. B. Reifenpaket G840ES20 + G2.124.E):	3.900 €
Leasingsatz:	2,49%*
Monatliche Leasingrate (= Leasingobjekt x Leasingsatz 2,49%*):	97,11 €
Gesamtwert des Leasingvertrages (= monatliche Leasingrate x 48 Monate):	4.661,28 €
Planumsatz pro Jahr (= 3.500,- € + 4.661,28 €):	8.161,28 €
Planumsatz für 4 Jahre (= 8.161,28 x 4 Jahre):	32.645,12 €

* 2,65% inklusive Elektronikversicherung

Wie erreichen Sie den Umsatz?

Mit folgenden Produktbereichen können wir Sie bei Ihrem Tagesgeschäft in Ihrem Autohaus unterstützen:

Produktbereiche:	Bezugsquelle Würth?		
	Ja	Teilweise	Nein
Scheibenkleben	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Chemisch-Technische Produkte	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Fahrzeugaufbereitung/Reinigung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Werkstattreinigung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Schleifmittel	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Elektrik	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
DIN- und Normteile	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kennzeichenschnellbefestigung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Arbeitsschutz	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Rund ums Rad	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Maschinen	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Handwerkzeuge	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SmileREPAIR®	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ORSY®/REFILLOmat®	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Weitere Finanzierungsmodelle

Minimieren Sie Ihre Kapitalbindung – mit uns können Sie rechnen!

Ratenkauf

Schon ab einem Gesamtwert von 1.000 € bieten wir Ihnen eine Ratenzahlung an. Sie bezahlen in 12 bequemen monatlichen Raten und können sofort Geld verdienen. Der Eigentumsübergang erfolgt bereits nach Bezahlung der ersten Rate. Das heißt, Sie können den Gesamt-Nettowert sofort in Ihre Bilanz nehmen und abschreiben.

Mietkauf

Ab einem Gesamtwert von 5.000 € verlängert sich die Laufzeit auf 24 Monate. Hier profitieren Sie von niedrigen Monatsraten. Dabei haben Sie genau wie beim Ratenkauf den Gesamt-Nettokaufpreis sofort zu bilanzieren und abzuschreiben. Der juristische Eigentumsübergang erfolgt beim Mietkauf allerdings erst mit Zahlung der letzten Monatsrate. Ganz einfach und ohne Risiko.



MEHR ERTRÄGE & EFFIZIENZ FÜR IHREN BETRIEB

Nutzen Sie unsere Systeme

Adolf Würth GmbH & Co. KG
74650 Künzelsau
T +49 7940 15-0
F +49 7940 15-1000
info@wuerth.com
www.wuerth.de

© by Adolf Würth GmbH & Co. KG
Printed in Germany.
Alle Rechte vorbehalten.
Verantwortlich für den Inhalt:
Abt. VSDA/Jennifer Kübler
Redaktion: Abt. GMP/Miriam Maas

Nachdruck, auch nur auszugsweise, nur mit Genehmigung.
AU - GMP - SC - Co - 7,5' - 01/12
Gedruckt auf umweltfreundlichem Papier.

Wir behalten uns das Recht vor, Produktveränderungen, die aus unserer Sicht einer Qualitätsverbesserung dienen, auch ohne Vorankündigung oder Mitteilung jederzeit durchzuführen. Abbildungen können Beispielabbildungen sein, die im Erscheinungsbild von der gelieferten Ware abweichen können. Irrtümer behalten wir uns vor, für Druckfehler übernehmen wir keine Haftung. Es gelten unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen.

