| Internet-Offensive  |     |
|---|-----|
| Der Automarkt und das Internet (Symposion Analyse)  | 7   |
| Sie brauchen das Produkterlebnis (Interview9  | 13  |
| Die Online-Kunden sind da   |     |
| Wer sind die Besucher von Auto-Webseiten<br>im Internet? (Symposion Analyse)                          | 17  |
| Über die Internetnutzung beim Pkw-Kauf (Symposion Analyse)  | 23  |
| Es tut sich was im Netz   |     |
| Autohändler, Hersteller und Broker im Internet (Peter Gaide)  | 33  |
| Gebrauchtwagenbörsen (Marc Meissner)  | 55  |
| Praxisbeispiele – Autsites im Blick der Internetkunden (Frank Hoffmeier)                              | 75  |
| Die richtige Strategie – Was können Händler im E-Business tun?  |     |
| Die Zukunft des Autohandels in Deutschland (Willi Diez)   | 89  |
| Erfolgreiches E-Business für den Autohandel (Frank T. Piller)   | 107 |
| Erfolgsfaktoren für das Internet im Autohaus –<br>Qualifikation im Wandel. (Andrea Handlos)           | 133 |
| Wissensschätze für die Autobranche  |     |
| Kennzahlen und Trends<br>im Autohandel (Ralph Meunzel, Malte Dringenberg)                             | 147 |
| Die digitale Schatzkammer: Informationsquellen für das Autohaus<br>im World Wide Web (Niki Slawinski) | 161 |

Autohandel im Internet – Geschäftsmodelle und Strategien für den deutschen Markt